



Profesional Junior Comercial

Convocatoria – Profesional Junior Comercial

En **SOMOS**, filial del **Grupo EPM**, continuamos fortaleciendo nuestra estructura comercial para soportar el crecimiento del negocio, la consolidación de aliados estratégicos y el relacionamiento con nuestros clientes.

Buscamos un/a **Profesional Junior Comercial** con orientación en la ejecución de estrategias comerciales, el relacionamiento con aliados estratégicos que impulsen el crecimiento de nuestro ecosistema en Clientes y financiaciones y con un alto enfoque en la experiencia del cliente.

Propósito del cargo

Este rol es fundamental para ejecutar las actividades de nuestro plan comercial, la **administración de alianzas comerciales**, la **negociación y consecución de nuevas alianzas bajo un enfoque de relacionamiento B2B2C**, la vinculación y fidelización de clientes, la gestión y el seguimiento de la cartera y las cuentas por pagar a los aliados, de acuerdo con la estrategia comercial y la normatividad vigente, contribuyendo al cumplimiento de los objetivos de la compañía.

Principales responsabilidades

- ✓ Ejecución del plan comercial y las iniciativas definidas en la estrategia de SOMOS.
- ✓ Consecución y negociación de nuevas alianzas estratégicas comerciales que permitan crecer el ecosistema de clientes y financiaciones.
- ✓ **Administrar el relacionamiento con aliados comerciales** bajo esquemas B2B2C.
- ✓ Participar en actividades comerciales y de mercadeo relacionadas con la vinculación clientes y financiaciones en los diferentes canales.
- ✓ Ejecutar las estrategias de fidelización y relacionamiento con clientes y aliados.
- ✓ Apoyar la implementación de mejoras en productos, servicios y experiencia del cliente.
- ✓ Registrar, actualizar y analizar información comercial, de aliados y operativa para apoyar la toma de decisiones.





Perfil requerido

Formación académica

- *Título profesional (no requiere posgrado).*

Experiencia

- *Mínimo **1 año de experiencia** en funciones y actividades relacionadas con el cargo.*

Conocimientos específicos

- *Mercadeo y ventas.*
- **Habilidades de Negociación y relacionamiento comercial.**
- **Modelos B2B2C y administración de alianzas comerciales.**
- *Experiencia del cliente.*
- *Gestión de innovación.*
- *Manejo de herramientas ofimáticas.*

Lo que ofrecemos:

 Trabajo en un equipo apasionado por la innovación y la experiencia del cliente.

 Contrato a término indefinido directamente con la compañía.

 Modalidad de trabajo híbrido.

 Acceso a modalidades de crédito para empleados.

 Acceso a Fondo de empleados.

 Posibilidad de Modalidad de trabajo híbrido.

 **Salario:** \$3.544.466

¿Te interesa hacer parte de SOMOS?

Envía tu hoja de vida a:

 seleccion@somosgrupoepm.com.co

